

الوطنية
للتمويل



PROFILE



المحتوى CONTENTS

03	WORD OF CEO كلمة المدير التنفيذي	09	AWARDS & HONORS الجوائز والتكريمات
05	ESTABLISHMNET نشأة الوطنية للتمويل	10	THANKS & GRATITUDE شكرو عرفان
06	VISION, MISSION الرؤية، الرسالة، الأهداف	11	NMF LOANS أنواع التمويلات
07	ORGANIZATIONAL STRUCTURE الهيكل التنظيمي	20	THE TRAINING HALL القاعة التدريبية
08	SUCCESS PARTNERS شركاء النجاح	21	SUCCESS STORIES قصص نجاح



I would like to welcome you to the National Microfinance Foundation (NMF), the best Microfinance Institution (MFI) in Yemen. NMF, like many other microfinance institutions, has suffered much due to the recent conflicts in Yemen. The state of war that Yemen is going through has changed Yemen during the past few years. Much of the macro environment is in an unfavorable condition. However, we survived the challenges and we have adapted to the changes. We currently have survival plans to surpass challenges for NMF, as an MFI that has been initially set up to provide financial services to the poor, the environment, theoretically, is a great opportunity for growth as more people are going to poverty. Therefore, a strategy has been put in place to target the newcomers. People in Yemen have lost their jobs due to downsizing; and the government stopped paying its employees; thus, many have decided to go back to their villages to continue what their grandparents used to do. Farmers are now among our increasing segment in all over our 18 branches all over Yemen. More people are accepting lower wages, working harder, and volunteering for food. This provided incentives for local businesses to produce highly demanded goods. The currency devaluation and increased importation cost have increased demand for local products and services. After all, people have to eat and continue their lives. Thanks to Social Fund for Development among others, NMF has been able to attain much of the international community's support to Yemen. The support received provided NMF the financial and capacity building support to survive the current crisis. A grant from KfW has supported NMF to build its 2018 - 2022 strategy that helped NMF learn from the best practices and initiate plans based on the current market situation. The 2018 - 2022 strategy is focused on rural development and adaptive strategies. Innovating new products and services is an important part of our current strategy to increase self-reliance and resilience among micro, small, and medium enterprises all over Yemen. Our new strategy has been aligned with the current rush of the international community to help Yemen's current crisis. Much of what we do is one way or the other is leveraging an INGO working in Yemen. The ultimate goal is to help our clients access financial services that can improve their livelihood opportunities during wartime and early recovery.

Please feel free to reach out to me with your ideas, comments, and opportunities

CEO
Dr. Sharaf Al-Kibsi

أود ان ارحب بكم في الوطنية للتمويل، أفضل وأعرق مؤسسة تمويل أصغر في اليمن.

الوطنية للتمويل، مثل العديد من مؤسسات التمويل الأصغر الأخرى، عانت الكثير بسبب الصراعات الأخيرة في اليمن خلال السنوات القليلة الماضية، والتي غيرت المحيط الكلي إلى بيئة غير مناسبة لصناعة التمويل الأصغر، إلا أننا نجونا من التحديات وتكيفنا مع المتغيرات واستطعنا أن نخطط للاستمرار ونتجاوز التحديات.

بالنسبة للوطنية للتمويل تم تأسيسها في البداية كمؤسسة تمويل أصغر لتقديم الخدمات المالية للفقراء، ان البيئة حالياً تمثل فرصة كبيرة للنمو مع تزايد عدد الفقراء. لذلك، تم وضع استراتيجية لاستهداف الفئة الجديدة.

كثير من الناس فقدوا وظائفهم بسبب تقليص حجمها؛ وتوقفت الحكومة عن دفع رواتب موظفيها. الامر الذي اجبر الكثير الى التوجه نحو المهن التي كان يعتمد عليها الأجداد في كسب الرزق ومن أهمها الزراعة، حيث أصبح المزارعون الآن من بين القطاعات المتزايدة في جميع فروعنا المنتشرة في جميع أنحاء اليمن.

كثير من الناس يقبلون أجور قليلة، وينتجون أكثر، ويتطوعون للحصول على الطعام. وهذا وفر حوافز للشركات المحلية لإنتاج سلع مطلوبة للغاية، كما أدى انخفاض قيمة العملة وزيادة تكلفة الاستيراد إلى زيادة الطلب على المنتجات والخدمات المحلية، الامر الذي ساعد مؤسسات التمويل الأصغر على مواصلة خدماتها.

استطاع الصندوق الاجتماعي للتنمية من بين آخرين الحصول على الكثير من دعم المجتمع الدولي لليمن، والذي انعكس على مؤسسات التمويل الأصغر سواء كان بالدعم المالي المباشر او عن طريق بناء القدرات وذلك من اجل استمرارية المؤسسات في تقديم خدماتها للناس في ظل الازمة الحالية.

كما حصلت الوطنية للتمويل على منحة من KfW لبناء استراتيجيتها للعام 2018 - 2020 والتي ساعدت المؤسسة على تعلم أفضل الممارسات والتخطيط على أساس الوضع الحالي للسوق، كما ان استراتيجية 2018 - 2022 تركز على التنمية الريفية والاستراتيجيات التكيفية.

يعد ابتكار منتجات وخدمات جديدة جزء مهم من استراتيجيتنا الحالية لزيادة الاعتماد على الذات والمرونة بين المؤسسات الصغرى والصغيرة والمتوسطة في جميع أنحاء اليمن.

تتماشى استراتيجيتنا الجديدة مع الاندفاع الحالي للمجتمع الدولي للمساعدة في الحالية في اليمن. الكثير مما نطمح اليه هو الاستفادة من المنظمات غير الحكومية العاملة في اليمن. والتي تهدف الى مساعدة عملائنا للحصول على الخدمات المالية التي يمكنها تحسين فرص كسب رزقهم خلال فترة الحرب والتعافي المبكر.

أرجو ان لا تترددوا في التواصل معنا.

المدير التنفيذي
د/ شرف الكبسي

ESTABLISHMENT

National Microfinance foundation was established in Yemen in October 2003. it launched its field operations from social fund for development, contributions from a number of social leader sand local foundations which believed that the provision of financial services like saving, loan, eta. Wil increase the level of income and improve the living conditions of the targeted groups.

National microfinance foundation is considered as the first and largest microfinance foundation in Yemen that performs field collection, too. The network of the foundation ranges across 20 branches and offices. The majority of its services are centered in the rural areas.

النشأة

تأسست الوطنية للتمويل في اليمن في شهر أكتوبر من العام 2003، و دشنت العمل الميداني عام 2004م بمساهمة من الصندوق الاجتماعي وعدد من الشخصيات الاجتماعية والمؤسسات المحلية الذين رأوا ان توفير الخدمات المالية من ادخار وتمويل وغيرها سيساهم في زيادة الدخل وتحسين المستوى المعيشي للفئات المستهدفة.

تعتبر الوطنية للتمويل اول وأكبر مؤسسة تمويل أصغر في اليمن، وتمتد شبكة المؤسسة عبر ما يقارب 20 فرع ومكتب، حيث تتركز اغلب خدماتها في الأرياف.





VISION

To become the source of financing and the tool of growth and development to facilitate economic empowerment among local communities.

MISSION

NMF has a mission to improve the economic and social living standards of individuals and communities through integrated financial and non-financial services via qualified staff using innovative approaches to meet client requirements.

GOALS

- Expand and spread all over rural areas.
- Increase solidarity among the society.
- Make our foundation financially sustainable and independent, and able to reach different finance resources.
- Provide various effective financial services for target people such as (loans-savings -insurance-remittance).
- Work on establishing social and economic growth throughout incorporating individuals in rural and urban areas.
- Encourage and support debtors to establish earning activities in order to depend over the sources of self -employment.

الرؤية

أن نكون مصدر التمويل وأداة النمو والتطوير لتمكين المجتمع إقتصادياً.

الرسالة

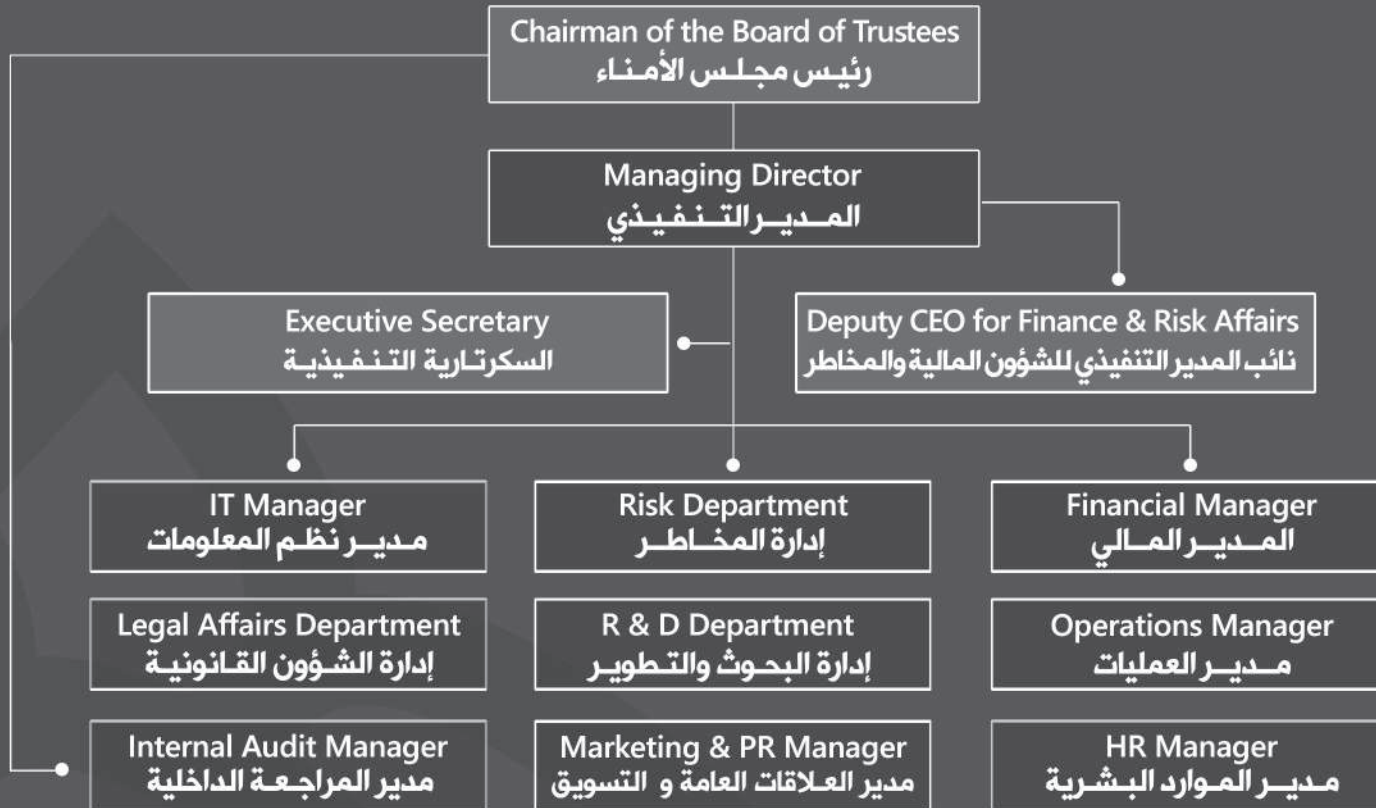
تحسين المستوى المعيشي للفرد والمجتمع اقتصادياً واجتماعياً عن طريق تقديم حلول مالية وغير مالية متكاملة من خلال فريق مؤهل وباستخدام تقنيات مبتكرة لتلبية احتياجات العملاء.

الأهداف

- التوسع والإنتشار في المناطق الحضرية والريفية.
- تنمية التكافل بين أفراد المجتمع.
- أن تصبح المؤسسة مستدامة ومستقلة مالياً وتستطيع الوصول إلى مصادر تمويل متنوعة.
- توفير خدمات مالية متعددة للفئات المستهدفة (تمويل، ادخار، تأمين، تحويل) فعالة ذات كفاءة مالية.
- العمل على تأسيس التنمية الإقتصادية والإجتماعية عن طريق إدماج المرأة في الريف والحضر.
- تمكين وتشجيع الممولين من إقامة أنشطة مدرة للدخل من أجل الإعتماد على مصادر التوظيف الذاتي.

ORGANIZATIONAL STRUCTURE

الهيكل التنظيمي





SUCCESS PARTNERS شركاء النجاح



TOP AWARDS & HONORS OBTAINED BY THE FOUNDATION

أبرز الجوائز والتكريمات التي حصلت عليها المؤسسة

شهادة الشفافية لتبادل
معلومات التمويل الأصغر

Microfinance Information Exchange,
Inc. (MIX) Certificate of Transparency

مقدمة من ماركت مكس وسنابل لخمس سنوات
Submitted by Mix Market & Sanabel for Five Years

جائزة الريادة الإقليمية
لصغار المستثمرين

Regional Microentrepreneur Award

مقدمة من سنابل
Submitted by Sanabel

شهادة أحد أفضل 10 مؤسسات تمويل أصغر
في الدمج المالي من خلال التكنولوجيا

SEMI-FINALIST CERTIFICATE ON
FINANCIAL INCLUSION
THROUGH TECHNOLOGY

مقدمة من الجائزة الأوروبية للتمويل الأصغر 2018
Submitted by the European Prize for Microfinance 2018

شهادة الشفافية

Translucence Certificate
(2009 , 2010)

مقدمة من سنابل
Submitted by Sanabel

جائزة الريادة الإقليمية
Regional Leadership Award (2007)

مقدمة من سنابل
Submitted by Sanabel

THANKS & GRATITUDE شكر وعرفان

National Microfinance Foundation's team is very grateful and thankful to all those who have supported and patronized NMF to continue providing its services to its clients within the framework of its vision and mission and the objectives that it has established; making a special note to:

يتقدم فريق الوطنية للتمويل بجزيل الشكر وعظيم الامتنان لكافة الايادي التي أسهمت ودعمت وساندت الوطنية للاستمرار في تقديم خدماتها لعملائها في اطار رؤيتها ورسالتها والاهداف التي أنشئت واستمرت وتستمر في العمل على تحقيقها، ونخص بالذكر:

Board Members أعضاء مجلس الأمناء

- | | | | |
|---------------------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------|
| • Hassan Al-Kabos | Chairman of Board Members | رئيس مجلس الأمناء | • أ/ حسن الكبوس |
| • Adel Mukred | YBRD - Vice Chairman | ممثل بنك اليمن للإنشاء والتعمير | • أ/ عادل مكرد |
| • Fatima Al-Huraibi | Board Member | عضو مجلس الأمناء | • أ/ فاطمة الحربي |
| • Osama Al-Shami | SFD- Board Member | ممثل الصندوق الإجتماعي للتنمية | • أ/ أسامة الشامي |
| • Mohammed A. Saeed | Board Member | عضو مجلس الأمناء | • أ/ محمد عبده سعيد |
| • Abdullah Al Hamdi | Yemen & Gulf Bank - Board Member | ممثل بنك اليمن والخليج | • أ/ عبدالله الحمدي |



NMF Loans

أنواع التمويلات



APIARIES & BEEKEEPING LOANS

تمويل مواشي ومناحل

Ranchers and beekeepers are an important part of NMF's target group. They mostly live in the rural areas. Therefore, NMF has designed this product to provide appropriate loans and technical support to nurture, develop and sustain their business activities.

يمثل العاملون في قطاع الثروة الحيوانية وتربية النحل جزء مهم من الفئة المستهدفة لدى الوطنية للتمويل والمنتشرين في الأرياف بصورة كبيرة ، لأجلهم صممت الوطنية هذا المنتج لتقديم التمويل المناسب والدعم الفني الملائم لرعاية وتنمية مشاريعهم وأنشطتهم والحفاظ على استمراريتها ونموها.





SMALL BUSINESS LOANS

تمويل المشاريع الصغيرة

You are in need to expand your small business, increase your profit, and create a job opportunity for your family, friend, neighbors, or unemployed community member.

NMF, the source of financing and the tool of growth and development provides you with up to 5 million riyals loan to expand and develop your business, with accessible guarantees.

انت بحاجة لتطوير مشروعك التجاري الصغير وزيادة ارباحك وخلق فرصة عمل لصديقك، جارك او قريبك العاطل عن العمل.

من الوطنية مصدر التمويل واداة النمو والتطوير تحصل على تمويل لتوسيع وتطوير مشروعك بمبلغ يصل الى 5 ملايين ريال وبضمانات متاحة وميسرة.



AGRICULTURE LOANS

مشاريع زراعية

NMF's team is committed to providing both financial and non-financial support to farmers agriculture experience who want to expand and develop their agricultural projects. NMF finances can help the purchase of equipment to be used to create an integrated farm and breed plant varieties. This is achieved through the provision of technical expertise by the Foundation's specialized experts in the agricultural field in addition to coordination with international organizations working in the same field to provide funding for farmers and enhance their productivity. NMF had trained over 1000 farmers in 2018 - and plans for 1500 in 2019.

وضع فريق الوطنيه للتمويل على عاتقه مسئولية تقديم الدعم المالي والفني للمزارعين الذين لديهم الخبرة في مجال الزراعة ويريدون توسيع وتطوير مشاريعهم الزراعية من خلال شراء المعدات المستخدمة لتجهيز مزرعة متكاملة وزراعة أصناف نباتية متنوعة، يأتي ذلك بتوفير الدعم الفني من خبراء الوطنيه للتمويل المتخصصين في المجال الزراعي بالإضافة إلى التنسيق مع منظمات عالمية متخصصة في نفس المجال لتوفير التمويل للمزارع وتحسين الإنتاج. لقد دربت المؤسسة أكثر من ألف مزارع في عام 2018 في طرق الزراعة والزي الحديث وتسعى الى تدريب أكثر من 1500 في عام 2019م.



FISHERIES

تمويلات سمكية

Yemeni coasts expand more than 2000 km. Yemen's coasts and seas contain a huge fishing wealth. Hence, fishing profession has been a deeply rooted craft in the history of Yemen. NMF finances fishermen and women with needed tools assets.

تمتد السواحل اليمنية جغرافيا بطول يتجاوز الـ 2000 كيلو متر وتحتوي سواحل وبحار اليمن على ثروة سمكية هائلة ومهنة الصيد حرفة متجذرة في تاريخ اليمن ومنتج مشاريع سمكية الذي تقدمه الوطنيه للتمويل لعملائها من صائدي الأسماك وغيرها من المنتجات البحرية يشمل تمويل كافة احتياجات العاملين في الصيد إضافة لتقديم الاستشارات الفنية من خلال فريق متخصص وذو خبرة عالية.

قاعة التدريب THE TRAINING HALL

NMF believes that continuous training and development of skills and capabilities is an important factor in achieving knowledge and professional sustainability. Thus, NMF along with the Social Fund for Development have established a training hall with high standards.

يؤمن فريق الوطنية للتمويل بان التدريب والتطوير المستمر للقدرات والمهارات عامل مهم وحاسم في تحقيق الإستدامة المعرفية والمهنية لذلك انشأت الوطنية بتمويل من الصندوق الاجتماعي للتنمية مركزا للتدريب بمواصفات قياسية عالية



- | | | |
|---|--|--|
| 1 | A suitable environment for learning and practicum; capable of accommodating more than 25 trainees. | بيئة مناسبة للتعليم والتطبيق العملي لأكثر من 25 متدرب. |
| 2 | Suitable for computer software and applications. | مناسبة لبرامج الحاسوب وتطبيقاته. |
| 3 | Large and comfortable. | قاعة واسعة ومريحة. |
| 4 | Typical and best for official meetings, training and workshops. | مناسبة للاجتماعات الرسمية والبرامج التدريبية وورش العمل. |
| 5 | Internet is at higher speed. | إنترنت بسرعة عالية. |



Success Stories

قصص نجاح

طلال عبده عبدالله منصري، كان يعمل في توزيع الكيك الذي يصنعه في المنزل في منطقة تهامة عندما التقى بأحد اخصائي التمويل في الوطنية للتمويل فرع بيت الفقيه، وبعد أن تبادل أطراف الحديث عن خدمات المؤسسة المالية، ذهب طلال قائلًا: "سوف افكر في الامر". عاد طلال بعد ثلاثة ايام ليعرض فكرة مشروعه ورغبته في بناء فرنه الخاص به حيث ان المعمل في البيت يضيق عليه كثيرا بينما عائلته تكبر شيئا فشيئا. ولكن تحطمت آمال الأخ طلال عندما علم ان العمل توقف في فرع الوطنية للتمويل بسبب الحرب، ولكنه استمر ب الكفاح وقام باستئجار فرن والعمل فيه، ثم تركه واستأجر آخر، وظل يتنقل في اكثر من فرن، ولكن لم ينتهي الأمر على خير دوما فلطالما كان الايجار مثقلا على ظهره وهو لا يزال في بداية مشروعه خاصة انه يعول اخوته الستة الصغار ووالدته بعد وفاة والده، كما ان لديه طفلة جميلة لم يتجاوز عمرها السنتين. قام طلال بشراء قطعة ارض وبنى فيها فرنه الخاص ولكن الأرض والفرن استهلكا جميع مدخراته، فجأة أتاه الفرج عندما سمع صوت الهاتف يرن وأجاب ليجد موظف الوطنية للتمويل يخبره ان الفرع عاد للعمل ويستطيع الان ان يطور له مشروعه. كانت فرحة طلال غامرة وأسرع الى الفرع للتقدم بطلب تمويل بمبلغ 400,000 ريال لشراء كميات دقيق وزيت تكفيه لتشغيل الفرن مدة أسبوعين. سرعان ما تطور مشروع الأخ طلال واصبح يورد للكثير من مناطق بيت الفقيه الريفية والحضرية، وصار صيته مشهورا حيث يتسابق الأطفال إليه "يا عم طلال اشتي كيك".

"I'll think about it." That's what **Talal Abdo Abdullah** said when being offered the financial services National Microfinance Foundation provides. Talal used to work as a cake distributor from home in Tihama, Al Hodeida. Talal returned three days later to NMF branch in order to present his project's idea which is building his own oven as his house is getting smaller and his family is growing up little by little. Unfortunately, Talal's hopes were shattered when he knew that NMF branch in Al Hodeida had shut down due to war in that area, yet he continued to fight for his dream. He rented an oven for a while, then left and rented another one and so on. But all did not end well for him as he couldn't afford the cost of the rent as well as supporting his six young brothers and mother after his father passed away at the same time. While also having a beautiful two years old girl. Talal decided to get rid of the cost of rent, so he bought a piece of land and built his own oven, but the land and the oven consumed all his savings. Suddenly the phone rang, it was NMF's loan officer calling to tell him that the branch has reopened and approved to help develop his project. Talal was extremely thrilled and rushed to the branch to apply for 400,000 riyals to purchase enough amounts of flour and oil to run the oven for two weeks. Talal's small business has expanded and become famous that he soon started supplying for many urban and rural areas in Bani Al Faqih.



Talal mansry
Small business owner

طلال منصري
صاحب مشروع صغير

كمال جابر صالح السعلة، 33 عاماً، مزارع من منطقة الجاهلية، محافظة صنعاء. متزوج ولديه ولدان وبنت. يمتلك كمال أربعة بيوت محمية لكن أغطيها تعرضت للتلف، وبالتالي تلفت محاصيله. كان منزعجاً لأنه اقترض أموالاً من بعض التجار لري المحاصيل وكان على وشك بيع محاصيله وسداد قيمة المتداولين لكنهم تضرروا بسبب الظروف المناخية. وفي أحد الأيام، كان جالساً بجوار بيوته المحمية دون أي حصاد، عندما كان أحد مروجي الوطنية للتمويل يمر من هناك، حيث رآه وبدأ الحديث معه حول المؤسسة وخدماتها. لم يصدق كمال ما أخبره المروج عن خدمات المؤسسة المالية في البداية، حيث أوضح كمال: "بعد أيام قليلة من التحدث إلى المقاول، اتصل ليخبرني أن الوطنية للتمويل قد قبلت أن تمنحني تمويلاً، حتى أتمكن من المجيء وأخذ المال لشراء أغطية البيوت المحمية الخاصة بي، على الرغم من أنني لم أكن أعتقد أنهم سيعطوني أموالاً بالفعل، فقد ذهبت على أي حال. وما حدث هو أنني تلقيت التمويل". استفاد كمال كثيراً من الدعم الذي تلقاه لأنه كان قادراً على شراء الأغطية التي يحتاجها وزرع بعض المحاصيل مثل الطماطم والخيار والفلفل الأخضر وسداد ديونه بعد بيع محاصيله. يضيف كمال، "إن أفضل وقت هو وقت الحصاد، حيث أتي أذهب إلى السوق وأبيع محاصلي بأسعار مناسبة ومربحة وسداد ديوني". كما يرغب كمال في شراء نظام طاقة شمسية يحل محل الاستخدام. وذكر أن المشتقات النفطية غالية الثمن ومن الصعب توفيرها، "لقد كانت أسوأ الأوقات هي تلك الأوقات التي اضطررت فيها إلى الانتظار لساعات متماشية مع دوري لشراء مشتقات النفط مع ارتفاع أسعارها". أمل أن تدعمني الوطنية للتمويل بتمويل آخر حتى أتمكن من شراء نظام طاقة شمسية لتسهيل الأمور". وهذا ما حدث بالفعل مطلع العام 2019 م حيث حصل كمال وأخيه على تمويل يبلغ عشرة ملايين ريال يعني لشراء منظومة طاقة شمسية استغنى بها تماماً عن مادة الديزل الباهظة الثمن والغير صديقة للبيئة، ناهيك عن انعدامها المتكرر من الأسواق اليمينية. يقول كمال: "ساعدتنا الوطنية للتمويل أن نكون إبطالاً بدل أن نكون بطالة".

33-year-old **Kamal Jaber Saleh Al-Sa'ala** is a farmer from Bani Aljahlia, Sana'a. He is married with 2 sons and a daughter. Kamal has four greenhouses, where he plants some crops, but their coverings were damaged and therefore his crops got damaged. He was upset because he had borrowed money from some dealers to irrigate the crops and he was going to sell his crops and repay the traders, but they got damaged due to the climate conditions. One day, he was sitting next to his greenhouses, without any harvest, when one of the loan officers of the National Microfinance Foundation was passing by and started talking to Kamal about the foundation and its financial services, but Kamal did not believe the loan officer at first. Kamal explained, "A few days later, the loan officer called to tell me that the National Microfinance Foundation has accepted to give me a 700,000 YR loan, so I can come and take the money to buy coverings for my greenhouses." He continued, "Although I did not think they would actually give me money, I went anyway. And what happened was that I received the funding." Kamal benefited a lot from the fund he received as he was able to buy the coverings he needed, plant some crops like, tomatoes, cucumbers and green bell peppers, and repay his debts after selling his crops. Kamal expressed, "The best time is the harvest time, since I get to go to the market and sell my crops with proper and profitable prices and repay my debts." Also, Kamal wishes to buy a solar power system that would replace the use of oil derivatives as they are expensive and hard to provide, he mentioned, "The worst times were those when I had to wait for hours in line for my turn to buy oil derivatives as their prices skyrocketed." At last, he stated, "I hope that the National Microfinance Foundation would support me with another loan so I could buy a solar power system in order to facilitate things." Early 2019, National Microfinance Foundation granted Kamal's wish and gave him and his brother 10,000,000 YR loan to purchase a huge solar pump for their farms. "NMF helped us be heroes now instead of being unemployed" Kamal said.



Kamal Al-Sa'ala
Farmer

كمال السعلة
مزارع

أبدع الخالق سبحانه هذا الكون وهذه الكائنات بنظام شديد الاتقان لا يستطيع غيره إبداعه ، وأبدع أيضا العلاقات المتشابكة فيما بين الإنسان ومثيله الإنسان كعلاقات الاخوة ، الأبوة ، الحب ، الصداقة وهناك علاقات أخرى بين الإنسان والكائنات الأخرى من حيوانات ومزروعات. تلك مقدمة بسيطة قبل الولوج لقصة تحكي الواقع عن علاقة عميل الوطنية للتمويل **محمد حمود محب** وعلاقاته المتشابكة والمتراصة مع أخيه الإنسان (جيرانه ، أبناء منطقته ، وأبناء المناطق المجاورة) يكره أن يراهم يتسولون وتحت أقدامهم خيرات وثروات تناديهم (انا هنا) لستم بحاجة للتسول. فقط حركوا سواعدكم وانبشوا هذه الأرض ، ارموا البذور ، مدوا شبكات الري ، ارعوا المحاصيل الزراعية (الثوم ، البسباس ، الجحش ، الذرة الشامية والبيضاء ، الطماطم ، الباميا وغيرها) كما ترعون أبنائكم راقبوا نموها امام أعينكم هي من سيقكم مذلة التسول وستضمن غذاؤكم وكسوتكم ودوائكم. سيرتاد أولادكم المدارس والجامعات وسيحصلون على التأهيل المناسب، سترونهم مهندسين ومحاسبين وأطباء وتجار . كل ذلك من خيرات الأرض. ادرك محمد محب الكلفة الباهضة لوقود الديزل وان ذلك قد يهدد استمرار مشروعة الزراعي والى جانبه أكثر من 100 أسرة تعتمد في معيشتها وتدبير حياتها على مزرعته البالغة 200 معاد في مديرية التحيثا محافظة الحديدة ولاح امامه شبح الجوع الذي بات يحصد القرى والاحياء في سهل تهامة. (الوطنية للتمويل هي الحل) جملة استمر في ترديدها محب لأيام وكان له ذلك حصل على 3 تمويلات لمنظومته الشمسية التي وصلت لأكثر من 70 لوح شمسي تمكن بواسطتها من الاستغناء عن الديزل وري مزرعته الشاسعه ووقف شامخا شاهرا سيفه امام الجوع والى جانبه كتيبة المزارعين العاملين معه وهيئات للجوع أن يقترب منهم. تعرضت مزرعته ومنظومته الشمسية لقصف جوي اثر الحرب الدائرة في اليمن ودمرت تماما. لم ييأس محمد محب ولم يتمكن الاحباط من قتل همته وطموحه انتقل الى محافظة لحج استأجر مساحة ارض زراعية كبيرة لاستصلاحها واستخراج ما في باطنها من خيرات. وكانت الوطنية للتمويل على الموعد للوقوف الى جانبه فحصل على تمويل تجاوز 12 مليون ريال لشراء منظومته الشمسية الضخمة وها هو الآن يستثمر الأرض الزراعية ويعمل لديه الآن أكثر من أربعين عامل من النازحين من أبناء التحيثا ويهدف لتشغيل أكثر من 200 عامل يعملون أكثر من 600 نسمة.

إنها علاقة حب الزراعة وحب الناس بين محمد محب واحبائه وجميعهم يلهجون بالشكر للوطنية للتمويل.

Mohammed Mohib, NMF's first solar energy client. He suffered from war, displacement, and unemployment after his farm and solar system got completely destroyed by air bombing in Al Tohayta, Hodeida. All his crop, garlic, watermelon, tomatoes, white and yellow corn, and even his own home were all gone. Yet, Mohammed Mohib did not despair, and frustration was unable of killing his ambition. Mohammed and his family were displaced to Lahj where he rented a large agricultural land to reclaim and provide job opportunities for displaced people like himself as he hated to see them beg in the streets. Mohammed believes in modern agricultural. Therefore, NMF stood by his side when he applied for 12 million riyals loan to buy a second huge solar system for his new farm. He now develops agricultural lands and already hired more than 40 displaced workers. His goal is to hire more than 200 displaced.



Mohammed Moheb
Farmer

محمد محب
مزارع

ليست صقوراً تلك الواقفة على كتفي عميل الوطنيه للتمويل **عمار الزاهري**. الصحة نتاج التغذية، يتراءى لك من بعيد قطع بيضاء متناثرة كأنها قطن يماني من الدرجة الأولى في طريقه من مزارع القطن بسهل تهامه أو من حقول وادي أحور محافظة أبين إلى محالج القطن ... لا لا. إنها مزرعة دواجن تمد أبناء محافظة اب وما جاورها بنوع غني بالبروتين من لحوم الدجاج وذلك الشاب الواقف ثابتاً بمنتصف عنبر الدجاج وتقاسيم وجهه ونصف الابتسامة المرسومة على محياه تكاد تنطق شكراً وامتناناً للوطنية للتمويل. كانت المصادفة السعيدة لعمار ذات يوم ممطر وأثناء تواجده في السوق واحتمائه بأحد مقاصف مدينة القاعدة بمحافظة اب اليمنية لقاءه بمحمد حمود اخصائي تمويل الوطنيه للتمويل بالمدينة، وعلى زخات المطر تبادلوا الحديث التالي:

محمد: تفضل شاي اخي مالك خرجت وسط المطر؟
عمار: آه آه وبعد إطلاق تنهيدة كادت تقتلع صدره، شكراً اضطررت للخروج لملاقاة أحد التجار الذي وعدني سابقاً بأن يوفر لي ضمانه لدى أحد موردي الكتاكيت واعلاف الدواجن.
محمد: لماذا أيش تشتغل؟

عمار: وهو يمسح قطرات المطر من على جبينه، مزرعة دواجن هو مشروعني وأكمل كل التفاصيل لمحمد حمود الذي استطرد مبتسماً (وصلت).
وبعد زيارة عمار لفرع الوطنيه واستكمال متطلبات الحصول على التمويل صارت المزرعة كما ترونها. وعمار مالك المشروع الذي يطمح محققاً بأن يكون إلى جانب العنبر مجموعة عنابر تمد كافة أرجاء اليمن بلحوم الدجاج الصحية.



Ammar Al-Zaheri
Poultry

عمار الزاهري
دواجن

Ammar Al-Zaheri from Damnt Nakhlan, Ibb is a poultry farmer who has a long experience in this important and vital field where he worked in a poultry company before he decided to start his own business in 2011. He approached the National Microfinance Foundation to apply for a loan in order to help revive his faltering small business after the poultry company refrained from selling dept. NMF funded Ammar with 3,000,000 riyals to purchase chicks and fodder and help establish his new project. Forty days later, chicks were sold with high profit, which enabled Ammar to repay NMF half a million riyals immediately, and up till now he still does the same and repay his loan's installments on a regular basis, which clearly indicates how profitable his project turned out to be. Ammar continued paying back NMF, providing for his family and expanding his business at the same time. His poultry farm also contributed in creating job opportunities for four workers so far who feel grateful that Ammar's project received the necessary financial support that made it succeed.

لطيفة علي قاسم المطري، تبلغ من العمر 38 عاماً، مطلقة ولديها ابنتان، تعيش احدهما معها والأخرى مع زوجها السابق. تقطن لطيفة في منزل والدها الواقع في منطقة بني مطر، محافظة صنعاء. حصلت لطيفة على تمويل سابق من الوطنية للتمويل وبدأت به مشروع خياطة الملابس التقليدية اليمنية، حقق مشروعها نجاحاً استطاعت ان تسدد به دينها، ولكن انحدار الوضع السياسي والاقتصادي في اليمن أدى الى فشل مشروعها واغلاقه. لم تشعر لطيفة باليأس وقررت البدء في مشروع جديد في منطقتها، حيث انها تملك قطعة ارض فارغة فقررت استغلالها في تربية المواشي. تقدمت لطيفة بطلب تمويل مبلغ 500000 ريال لشراء عدد (12) رأس من الماشية، لكن افتقارها للخبرة الكافية في هذا المجال أدى الى نفوق سبعة رؤوس من الماشية. تقول لطيفة: " أتمنى ان اعوض خسارتي واكتسب الخبرة الكافية لتربية ورعاية الماشية". ومع ذلك، حققت لطيفة بعض الربح من مشروعها وتحسنت حالتها المادية بشكل جيد حتى انها قررت الاستفادة من الأرباح التي حققتها لإعادة فتح مشروعها السابق وهو خياطة الملابس التقليدية. تطمح لطيفة ان تكون مثالا يحتذى به أهل منطقتها للبدء بمشاريع تربية الماشية، وتشعر بالامتنان للوطنية للتمويل لمساندتها مالياً في تحقيق احلامها وتوفير مصدر دخل تعيل به نفسها وابنتها الصغيرة.

Latifa Ali Qassem Al-Matary is 38 years old, divorced and has 2 daughters, one of her daughters is with her and the other one is with her former husband, she lives in Bani Matar district in Sana'a governorate. She is one of the beneficiaries of the National Microfinance Foundation, as she has taken a loan previously, and worked in making and selling traditional clothes, and she has paid back that loan. But due to the deterioration of the situation in Yemen, her previous project did not last. Consequently, she decided to start a new project in her area, and so she asked for a loan from the National Microfinance Foundation. Later, she was granted the loan and she decided to work in grazing sheep, so she bought 12 sheep and some oil derivatives. She mentioned, "I have an empty land and it is suitable to raise sheep, that's why I chose to raise and take care of sheep." However, because she lacked the necessary experience in that line of work, 7 of her sheep were diseased and died. Latifa expressed, "I hope that my loss would be compensated as now I gained the required experience to raise and take care of sheep." Still, Latifa benefited from the project and her financial status increased. Also, she is planning to start another project in the industry of traditional clothes. Latifa's ambition is to be an example for the people in her area and to encourage them to raise cattle, and she is thankful to the National Microfinance Foundation for supporting her and providing her with the needed loans for her projects.



Latifa Al-Matary
Livestock Breeder

لطيفة المطري
مربية مواشي

NMF AND RENEWABLE ENERGY

الوطنية للتمويل والطاقة المتجددة



National Microfinance Foundation has switched to 100% renewable energy in 2019. No diesel, no fuel, no pollution & no noise! All by relying entirely on solar power to generate electricity for the foundation's head office & branches.

تعمل الادارة العامة للوطنية للتمويل وفروعها في العام 2019 على الطاقة النظيفة بنسبة 100 ٪ لا ديزل لا بترول لا تلويث للبيئة .. ولا ازعاج للجيران.
من خلال الاعتماد كلياً على منظومات الطاقة المتجددة لتوليد احتياجات المؤسسة من الكهرباء، فقد سخرت الوطنية للتمويل هذا المورد الطبيعي العظيم (الشمس) لسد احتياجاتها من الطاقة.

مؤشرات وأرقام عام ٢٠١٨ م

المخطط لعام 2019	نسبة انحراف الأداء %	المنجز حتى 2018/12/31	المخطط عام 2018	بيانات عن نشاط محفظة التمويلات وبيانات تشغيلية
73%	30%	65%	50%	الكفاية الذاتية التشغيلية
50%	118%	45%	38%	الكفاية الذاتية المالية
28%	8,6%	32,6%	30%	نسبة النفقات التشغيلية
203	5%	210	220	عدد الممولين لكل اخصائي تمويل
16,770	31%	14,807	11,270	تكلفة العميل النشط
172,413	12%	119,594	136,068	متوسط حجم التمويل القائم
486,638	76%	503,28	214,00	متوسط التمويلات الموزعه
55%	34%	67%	50%	العمليات التشغيلية كنسبه من إجمالي العملاء النشيطين
3,745,170,000	15%	1913,670,180	2,245,200,000	قيمة التمويلات الموزعه / ريال
14,500	11%	12,599	11,385	عدد العملاء النشيطين
2,700,532,306	19%	1,849,009,675	1,549,135,000	قيمة محفظة القروض النشطة/ريال

نعتز بتمويلات الصندوق الاجتماعي للتنمية
ونثمن دور الصندوق الفاعل في تنمية المجتمع
اليمني والحد من آثار الفقر.

We cherish the Social Fund for Development's
funds and value its active role in developing
Yemeni society and reducing the effects
of poverty.

S
F
D

الصندوق
الاجتماعي
للتنمية

فروعنا

	01 440551	الإدارة العامة ش 60 خلف معرض تويوتا	
774090168	01 472019	(فرع الزبيري) شارع الزبيري جوار سباقون	صنعاء
774090498	01 440551	(فرع صنعاء) جولة المصباحي أمام بن معمر	
771200294	01 613047	(فرع السبعين) شارع شميلة أمام مستشفى العواضي	
771200842	01 321367	(فرع دارس) جولة الشايف جوار المعروف للصراقة	
776409038	03 220405	(فرع الحديدة) شارع شمسان جوار مختبرات الرواد	الحديدة
776404037	03 331723	(فرع بيت الفقية) - شارع المرور أمام البنك اليمني للإنشاء والتعمير	
771200289	03 501457	(فرع باجل) - أمام المجمع الحكومي	
771929887	04 416839	(فرع إب) شارع الملكة اروي تقاطع جامع الرحمن مقابل مستشفى الكندي ومدارس الرواد	إب
771200297	04 434143	(فرع القاعدة) - تقاطع الثلاثين أمام العيادة البيطرية	
771200295	04 504382	(فرع يريم) - الدائري مقابل المؤسسة الاقتصادية سابقاً	
الحوطة - أمام مطعم بادية حضرموت	774092228 02 505573	شارع صنعاء جولة كمران جوار الكريمي	ذمار
		771200284 06 503908	
شارع المطار أمام مجمع أبوناب	773276985 06 305832	خط الحديدة جوار مطعم رأس الخيمة	حجة
		771200218 07 224533	
ريدة مثلث خارف أمام مركز سيناء الطبي	774090497 07 621032	شبابم - الشارع العام أمام محلات اليسر	المحويت
		772001048 07 451145	

(فرع تعز) ش جمال أمام البنك اليمني للإنشاء والتعمير
771200298 04 301249
(فرع التربة) - ش العام أمام مخزن الأمل للأدوية
772911092 04 238342

دمت الشارع العام جوار البريد
771200857 02 455994

ش محمد سعد عبدالله جوار صيدلية الراشد
772001047 02 390564

OUR BRANCHES

			Head Office	60 St. behind Toyota	01 440551	
			Sana'a	Al-zubairi St. near Sapafon	01 472019	774090168
				Musbahi tour in front of Bin Moa'amr	01 440551	774090498
				Shumaila St. in front of Alawadhi hospital	01 613047	771200294
				Alshahyef tour near to Alma'aroofy exchange	01 321367	771200842
			Al Hudaydah	Shamsan St. near Alruad Laboratories	03 220405	776409038
				Bayt al Faqih _almoroor St. in front of Yemen Bank for Reconstruction and Development	03 331723	776404037
				Bajil _in front of Government complex	03 501457	771200289
			IBB	Queen Arwa St. Alrhaman mosque intersection In front of Alkndi hospital and alruad school	04 416839	771929887
				Al Qa'idah _30 intersection in front of the Veterinary Clinic	04 434143	771200297
				Yarim _Aldayri in front of the former Economic Corporation	04 504382	771200295
			Lahj	Alhaota _in front of badyet hadhramout restaurant	02 505573	774092228
			Dhamar	Sana'a St. kamaran tour near to Alkuraimi bank	06 503908	771200284
			Taiz	Jamal St. in front of Yemen Bank for Reconstruction and Development	04 301249	771200298
				Alturbah _ain St. in front of Alamal drug warehouse	04 238342	772911092
			Marib	Airport St. in front of Abounnap trading group	06 305832	774090229
			Hajjah	Alhudaydah highway near to Ra'as Alkhayma resurant	07 224533	771200218
			Aldhale	Damt _main St. near to the post office	02 455994	771200857
			Amran	Raidah _Kharef triangle in front of Sina'a medical center	07 621032	774090497
			Al-Mahwit	Shebam _Main St. in front of Alyours stores	07 451145	772001048
			Aden	Mohammed Saad Abdullah St. near to Alrashed pharmacy	02 390564	772001047

Hotline: 770006099



الوطنية
للتتمويل